



Den Nordiske Børs
Nikolaj Plads 6
1007 København K

Den 8. maj 2007
Meddelelse nr. 9

Nilfisk-Advance køber Viper Gruppen

Nilfisk-Advance har indgået aftale om køb af Viper Gruppen ("Viper"). Viper er en førende kinesisk producent og udbyder af professionelle rengøringsmaskiner - med udspring i Dongguan, Sydkina. Akkvisitionen giver Nilfisk-Advance en markedsledende position på det hastigt voksende kinesiske marked, og understøtter mulighederne for en accelereret adgang til nye markeder.

Købet af Viper er betinget af, at salget af de kinesiske selskaber godkendes af de kinesiske myndigheder. Det er vores forventning, at handlen endeligt vil falde på plads i løbet af de kommende måneder.

Transaktionen omfatter køb af 3 asiatiske selskaber (Dongguan Viper Cleaning Equipment Company Limited, Viper Cleaning Equipment (Shanghai) Limited og Viper (Hong Kong) Company Limited) samt køb af forretning og aktiver i det selvstændige amerikanske selskab Viper Industrial Products LLC.

Med den forventede overtagelse af Viper vil Nilfisk-Advance kunne supplere sin allerede eksisterende produktionsplatform i Kina og - via Vipers veletablerede salgsorganisation - bliver der adgang til et supplerende net af salgskanaler og afsætningsmuligheder i fortrinsvis USA og Kina.

Viper

Viper, der er en veldrevet forretning med i størrelsesordenen 600 medarbejdere, forventer i 2007 en omsætning i niveauet 25 mUSD. Der er tale om en 25 år gammel, privatejet virksomhed, hvis produktprogram omfatter støvsugere, gulvvaskemaskiner, våd-tørsugere, gulvpoleringsmaskiner samt tæpperensningsudstyr. Produktprogrammet henvender sig primært til det kommercielle marked (dvs. rengøringselskaber) med produkter i mellempriksen.



Viper har hovedkontor og produktion i Dongguan i det sydlige Kina. Fra Shanghai styres et antal regionale salgskontorer i Kina. I Hong Kong har et salgs- og distributionscenter domicil. I Nordamerika består Viper af et selvstændigt salgsselskab i staten Michigan.

Læs om Viper på www.viperind.com.

Pris og resultatpåvirkning

Købsprisen for Viper er aftalt til i niveauet 54 mUSD på gældfri basis svarende til en forventet EV/EBITDA i niveauet 11 for 2007. Med udgangspunkt i en forventet fortsat høj organisk vækst forudses indtjeningen i Viper efter 3 års ejerskab at svare til en EV/EBITDA i niveauet 4.

Akkvisitionen påregnes myndighedsgodkendt medio 2007 og vil således forøge omsætningen i indeværende år med 12 mUSD. Under hensyntagen til amortisering af immaterielle aktiver, finansieringsomkostninger og mindre implementeringsomkostninger vil resultatpåvirkningen på NKT koncernens resultat før skat i 2007 være moderat negativ - i niveauet 4 mDKK. Akkvisitionen finansieres via NKT koncernens eksisterende kreditfaciliteter.

Opdaterede resultatforventninger vil være indarbejdet i NKTs kvartalsmeddelelse 1/2007, der offentliggøres den 24. maj.

Led i ekspansionsstrategi

Viper-akkvisitionen er et led i NKTs ekspansionsstrategi, hvor den repræsenterer et attraktivt supplement til den underliggende stærke organiske vækst på de 7% per år, som Nilfisk har realiseret i de seneste år. Overtagelsen af Viper giver Nilfisk-Advance en udbygget platform dels for positionering på det hastigt voksende kinesiske marked dels for øget udnyttelse af det eksisterende salgsnetværk. Med tilgangen af Viper vil NKT (dvs. Nilfisk-Advance og NKT Cables Group) beskæftige godt 1.100 medarbejdere i Kina.

Synergier

Det primære potentiale, der knytter sig til købet af Viper, ligger således i muligheden for at skabe vækst på eksisterende og fremtidige markeder. Nilfisk-Advance vil kunne udnytte sit globale salgsnetværk til at markedsføre Vipers produkter på nuværende markeder, ligesom Vipers produkter i mellemprisklassen vil være velegnede til at bane vejen på nye markeder - eksempelvis i Asien, Østeuropa og Sydamerika.



Det forventes at salget af Vipers produkter vil kunne tredobles over en fem-årig periode, og at omkostningssynergier i størrelsesordenen 3 mUSD kan realiseres.

Hertil kommer at Vipers vertikalt integrerede produktions set-up vil kunne udnyttes også i forbindelse med Nilfisk-Advances eksisterende produktion.

Der forudses ikke behov for at gennemføre rationaliseringer og effektiviseringer i andre sammenhænge end evt. indenfor indkøb og administration.

Organisation

Vipers nuværende direktør, Simon Chen, vil fortsat varetage ledelsen af virksomheden, idet det er planen, at Viper fremover drives som en selvstændig enhed i Nilfisk-Advance gruppen.

Den samlede Nilfisk-Advance- og Viper-organisation vil være repræsenteret via egne produktions- og salgsselskaber i 36 lande. Hertil kommer et stort forhandlernetværk, der dækker det meste af verden.

Tilsammen repræsenterer Nilfisk-Advance og Viper en helårsomsætning i niveauet 800 mEUR (6 mia. DKK). Antallet af medarbejdere i den samlede organisation vil blive i størrelsesordenen 4.500 (3.900 i Nilfisk-Advance og 600 i Viper).

Læs om Nilfisk-Advance på www.nilfisk-advance.com.

Yderligere oplysninger

Såfremt De måtte have spørgsmål til ovenstående, er De er velkommen til at kontakte undertegnede på telefon 4348 2000 - eller administrerende direktør Jørgen Jensen, Nilfisk-Advance, på telefon 4323 8100.

Med venlig hilsen

NKT Holding A/S

Thomas Hofman-Bang

Administrerende direktør